



Business Development Manager IoT (m/w)

Homeoffice Deutschland

Kurzbeschreibung

Weiterentwicklung des bestehenden Geschäfts mit IPC und Control Panels hin zu Systemgeschäft auf Basis von Edge Computing, das neben den bestehenden IPC und Bedienelementen eine modulare SW inklusiv HMI-, Cybersecurity- Connectivity und Datenmanagement Funktionalitäten in den Vordergrund stellt.

Unternehmen

Unser Kunde ist ein Mittelstandsunternehmen, das Automatisierungslösungen für industrielle Anwendungen projektiert, entwickelt und selber fertigt.

Hauptaufgaben

- Weiterentwicklung der Produktvision und geeigneter Geschäftsmodelle zusammen mit der Geschäfts- und Vertriebsleitung
- Aufbau und Pflege von Kundenkontakten auf Managementebene in den Bereichen R&D, IT und Einkauf. Identifikation und Aufbau von Pilotkunden
- Exploration von Kundenbedürfnissen und Generieren von Geschäftsmöglichkeiten. Unterstützung des Vertriebs bei der Überzeugungsarbeit beim Kunden bis hin zur erfolgreichen Einführung neuer Lösungen
- Systematische Aufnahm von Kundenfeedback und Unterstützung des Produktmanagements bei der Formulierung von Lastenheften sowie Erstellung von Marketing Broschüren
- Enge Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsteam im Rahmen der weiteren Produktentstehung
- Identifikation von geeigneten Kooperationspartnern wie Start-up's, Systemhäuser oder Technologiepartnern sowie Anbahnung und Betreuung daraus entstehender Projekte.
- Repräsentant auf Messen und Kongressen und in Gremien

Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium der Informatik, Wirtschaftsingenieur oder Maschinenbau oder eine vergleichbare Ausbildung, gerne auch in Kombination mit betriebswirtschaftlichem Hintergrund
- Berufserfahrung (idealerweise langjährige) im Consulting, Softwarevertrieb, Produkt management oder Business Development



- Offen und interessiert für Neues im Umfeld IoT, Industrie 4.0 und vernetzter Industrie
- Hoher Eigenantrieb und gute Arbeitsorganisation
- Sicher im Umgang mit Kunden sowohl auf der Management Ebene als auch auf Entwickler Level
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift gepaart mit verhandlungssicherem Englisch
- Im Mittelstand auf kurzen Entscheidungswegen, nahe am Management etwas bewegen zu wollen